

## ACTIVIDAD FORMATIVA:

### PRÁCTICAS VIRTUALES: GESTIÓN DE VENTAS

Duración: 5 horas

#### TEMARIO

UNIDAD DIDÁCTICA: **Gestión de ventas**

1. Creación de una ficha de Cliente en el Mantenimiento de Clientes.
2. Generación de un Pedido de venta a un cliente.
3. Generación de un Albarán de venta a un cliente.
4. Emisión de una Factura de venta a un cliente.
5. Actualización Automática de Facturas de venta a Contabilidad.